PROCURANDO

UM **PARCEIRO** *pra negociar* **SUA ENERGIA?**

Criamos oportunidades na comercialização de energia para que você possa focar em produzir e construir uma matriz energética renovável. A Newcom soma experiência e solidez financeira para entregar vantagem competitiva nas operações de energia da sua empresa.

ENERGIA

newcomenergia.com.br
mesa@newcomenergia.com.br
(11) 4573-0473

O Desafio das Pequenas Hidrelétricas

O desafio não é pequeno para as pequenas hidrelétricas. A expansão de nova capacidade de geração, que já foi marca registrada de um negócio de sucesso, desacelerou. Segundo dados da Câmara de Comercialização de Energia Elétrica (CCEE), a capacidade instalada de PCHs (Pequena Central Hidrelétrica) e CGHs (Central Geradora Hidráulica) cresceu 2,3% ao ano ao longo dos últimos 5 anos. Esse número é 10 vezes menor do que a fonte eólica, que avançou 23% ao ano no mesmo período.

Alguns elementos contribuíram para a diminuição da atratividade das PCHs e CGHs, como a crescente complexidade na obtenção de licenças para as hidrelétricas e os incentivos destinados a desenvolver novas indústrias de equipamentos de geração de energia que baratearam o custo de outras tecnologias. Porém, vale reforçar algumas vantagens que as hidrelétricas têm em relação às demais energias renováveis e que não se refletem nos preços praticados no mercado, como:

· A usual proximidade das PCHs e CGHs das redes de distribuição, que não requerem conexão na Rede Básica (com tensão de fornecimento acima de 230kV), reduzem os custos de transporte, elevam a segurança operativa e tem o potencial de reduzir as perdas nas redes de distribuição;

· A produção firme da hidreletricidade suporta a geração intermitente das demais fontes renováveis.

A mudança na granularidade de formação do preço de curto prazo de semanal por patamar de carga para horária, prevista para acontecer em 2021, permitirá elevar a receita da energia gerada pelas PCHs e CGHs ao modular sua produção conforme os horários de maior preço e oferecendo produtos customizados aos agentes de mercado.

***Daniel Marrocos**, CEO da Newcom*

Outras mudanças poderão melhorar a vida dos pequenos geradores hidrelétricos, como a proposta de separação na comercialização de energia e de "lastro", termo utilizado para isolar as diversas contribuições de um gerador de energia para o sistema, sendo os mais lembrados o lastro de energia (o megawatt-hora passível de geração pelas usinas no tempo) e o lastro de capacidade (atendimento de requisito instantâneo de energia). Pela proposta em discussão, os geradores receberiam uma receita extra pelo compromisso de produzir energia em momentos de elevada demanda, originada de encargos a serem pagos por todos os consumidores, e que se somaria à receita de geração de energia contratada.

Soma-se a tudo isso a recente evolução das linhas de financiamento para projetos com energia destinada ao mercado livre, tornando o mercado livre uma alternativa para a retomada da expansão das PCHs e CGHs. Cabe agora aos empreendedores atuar para transformar as melhores expectativas em realidade.